

食品輸出の「心構え」 商談スキルアップセミナー

対面
先着**20**者
個別相談
先着**4**者

申込期限
10月16日（金）

三重県の食品関連事業者を中心に
「海外展開の心構え」と「商談に向けた準備」
を学んでいただけます。

■内容

1. 輸出に取り組む前に～海外展開の「心構え」～
海外輸出に関するトレンド、成功企業の共通点
2. 商談会に向けた事前準備と必須ツール
必須ツール、「商談会シート」の記載ポイント
3. 商談当日と商談後のフォロー
バイヤー視点を押さえた商品PRとサンプル提供 等

※詳細は右の二次元コードから
当センターHPをご確認ください。



開催日 2026年10月26日（月）

時 間 セミナー 13:30 ～ 14:30
個別相談会 14:30 ～ 15:30（15分×4者）

場 所 三重県合同ビル5階 会議室
住所：三重県津市栄町1丁目891

形 式 対面とオンライン（ZOOM）のハイブリット形式

講 師 (独) 中小企業基盤整備機構 中小企業アドバイザー
森 竜也
※講師の概要は右の二次元コードからご確認ください。



参加費 無 料

対 象 三重県内の食品関連事業者 ※定員20者程度

主 催 三重県産業支援センター／ **共 催** 中小企業基盤整備機構 中部本部

さらに！

セミナー終了後、個別相談会を開催します！
お悩み解決にご活用ください。

【お問い合わせ・お申込み】

公益財団法人 三重県産業支援センター
経営支援課 販路開拓支援班 宮本・三宅
TEL: 059-253-4355 MAIL: eigyo@miesc.or.jp

申込先：右の二次元コードよりお申し込みください。

